



LICENCE PROFESSIONNELLE

En alternance

BANQUE -ASSURANCE

COMMERCIALISATION DE PRODUITS ET SERVICES



PRÉSENTATION & OBJECTIFS

Une formation courte à visée professionnelle :

Le dispositif pédagogique par l'alternance a pour finalité l'acquisition des connaissances pratiques et théoriques nécessaires à la gestion de la relation commerciale entre une banque et sa clientèle de particuliers.

Elle a pour objectif de développer les aptitudes professionnelles nécessaires à un chargé de clientèle appelé à répondre à la diversité des besoins exprimés par les particuliers ou des professionnels dans le domaine de la banque ou de l'assurance.

Il s'agit donc de former en une année, des spécialistes du conseil et du commerce, qui seront en mesure à l'issue de leur formation, de gérer un portefeuille dans un établissement bancaire et d'assurance.

ORGANISATION DE LA FORMATION

Les enseignements de la formation sont assurés par des intervenants professionnels et des universitaires.

Elle alterne périodes en entreprise et périodes à l'IUT / CFA, suivant un calendrier défini en début de formation.

La cadence est en général 3 semaines en entreprise et 3 semaines à l'IUT / CFA.

Les matières sont spécialisées en droit cambiaire, négociation, statistiques, montages financiers, approche globale du client) et orientées vers les spécificités des métiers de la banque et de l'assurance.

COMPÉTENCES VISÉES

La licence professionnelle «Assurance Banque Finance» forme des étudiants capables de :

- Promouvoir et vendre l'offre de bancassurance en réponse aux besoins de la clientèle,
- Maîtriser les outils et langages spécifiques au métier de la banque.

CANDIDATURE

Accessible après

Un bac +2 : BTS (MUC, NRC), DUT (TC, GEA),
L2 (AES, Economie)

Conditions de sélection

Admission sur dossier et entretiens.
une expérience préalable (stage, travail saisonnier) dans le domaine de la banque est appréciée

La sélectivité de la formation, la qualité de ses enseignements ainsi que sa réputation et son ancrage dans le milieu professionnel conduisent à un taux d'insertion supérieur à 90%.

Cette licence en alternance prépare les futurs collaborateurs à des métiers commerciaux au sein d'une agence bancaire ou assurance, tels que :

- Conseiller ou chargé de clientèle (banque / assurance),
- Courtier en assurance
- Agent général d'assurance



ALTERNANCE

Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

Rythme d'alternance

Voir calendrier : sur site internet

CFA partenaire

CFA DIFCAM



CONTACTS



<http://iut-thionville-yutz.univ-lorraine.fr>

**PLUS D'INFOS
SUR LE SITE
WEB DE L'IUT !**



Responsable de la formation : Mr Cédric POLETO

03 72 74 97 90

iutty-lp-banqueass-resp@univ-lorraine.fr

Service scolarité : iutty-scolarite-contact@univ-lorraine.fr

Université de Lorraine - IUT de Thionville Yutz
Espace Cormontaigne
Impasse Alfred Kastler - 57970 YUTZ



**UNIVERSITÉ
DE LORRAINE**

