

PLANNING DES COURS

Département Techniques de Commercialisation

Semaine du 20 au 23 octobre 2025

Lundi 20 octobre

8h30 - 10h20

- Principes de la communication digitale (CM) Amphi 1
- Ressources et culture numériques (TP) Salle 103
- Environnement juridique de l'entreprise (TD) Salle 208
- Fondamentaux du marketing et comportement du consommateur (TD) Salle 210
- Techniques quantitatives et représentations (TP) Salle M116

10h35 - 12h25

- Ressources et culture numériques (TP) Salle 201
- Fondamentaux de la vente (TD) Salle 202
- Fondamentaux du marketing et comportement du consommateur (TD) Salle 210

13h45 - 15h35

- Fondamentaux du marketing et comportement du consommateur (TD) Salle 103
- Fondamentaux de la vente (TD) Salle M117
- Communication commerciale: création d'un support print (TP) Salle 208

15h50 - 17h40

Communication commerciale: création d'un support print (TP) — Salle 203

Mardi 21 octobre

8h30 - 10h20

- Environnement juridique de l'entreprise (TD) Salle 103
- Communication commerciale: création d'un support print (TP) Salle 210

10h35 - 12h25

- Communication commerciale: création d'un support print (TP) Salle 203
- Techniques quantitatives et représentations (TP) Salle M116

13h45 - 15h35

Techniques quantitatives et représentations (TP) — Salle M116





PLANNING DES COURS

Département Techniques de Commercialisation

Semaine du 20 au 23 octobre 2025

Mercredi 22 octobre

8h30 - 10h20

- Rôle et organisation de l'entreprise sur son marché (TD) Salle 203
- Ressources et culture numériques (TP) Salle 210

10h35 - 12h25

- Ressources et culture numériques (TP) Salle 210
- Communication internationale (TD) Salle M116
- Expression, communication, culture (TP) Salle 103

Jeudi 23 octobre

8h30 - 10h20

• Ressources et culture numériques (TP) — Salle 202

10h35 - 12h25

Ressources et culture numériques (TP) — Salle 202

13h45 - 15h35

Éléments financiers de l'entreprise (CM) — Amphi 1

