

IUT :	IUT THIONVILLE YUTZ
Intitulé du B.U.T. :	Techniques de commercialisation
Parcours :	Business International : Achat et Vente (BIAV) FORMATION INITIALE

SEMESTRE 3

Nature	Numéro P.N.	Intitulés des UE	ECTS										
UE	UE3.1	UE 3.1 Conduire les actions marketing						7					
UE	UE3.2	UE 3.2 Vendre une offre commerciale						7					
UE	UE3.3	UE 3.3 Communiquer l'offre commerciale						8					
UE	UE3.4	UE 3.4 Formuler une stratégie de commerce à international						4					
UE	UE3.5	UE 3.5 Piloter des opérations à l'international						4					

Nature	Numéro P.N.	Intitulé	coefficients					Nature de(s) épreuve(s)	Nb épreuves	Contrôles différenciés (oui/non) pour éléments transversaux	Conservation		
			UE3.1	UE3.2	UE3.3	UE3.4	UE3.5				Oui/Non	Durée	Note mini
Pôle SAE													
SAE	3.1	S3.01 Pilotage d'un projet en déployant les techniques de commercialisation	2,0	1,0	1,0			Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	3.2	S3.BI.02 Démarche de création d'entreprise à l'international	6,0	5,0	5,0	0,5	0,5	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	3.3	S3.BI.03 Etude et sélection des marchés à l'étranger pour déployer l'offre				6,0	6,0	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	3.4	PORTFOLIO : Démarche portfolio S3						Non évalué au semestre 3					
Total SAE :			8,00	6,00	6,00	6,50	6,50						

Pôle Ressources													
Ressource	R3.01	R3.01 Marketing Mix 2	2,00					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.02	R3.02 Entretien de vente		3,00				Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.03	R3.03 Principes de la communication digitale			3,00			Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.04	R3.04 Etudes Marketing 3	1,50					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.05	R3.05 Environnement économique international	1,50			1,50		Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.06	R3.06 Droit des activités commerciales 1	0,25	0,25	0,50			Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.07	R3.07 Techniques quantitatives et représentations 3	0,50	0,50	0,25			Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.08	R3.08 Tableau de bord commercial	0,50	0,50	0,25		0,25	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.09	R3.09 Psychologie sociale du travail	1,00					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.10	R3.10 Anglais appliqué au commerce 3	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.12	R3.12 Ressources et culture numériques 3	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.13	R3.13 Expression, communication et culture 3	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.BI.14	R3.BI.14 Projet Personnel Professionnel 3	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.BI.15	R3.BI.15 Stratégie et veille à l'international				4,00		Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.BI.16	R3.BI.16 Marketing et vente à l'international					4,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.BI.17- AL	R3.BI.17 Communication internationale		0,50			0,50	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.BI.18 - AL	R3.BI.18 Stratégie d'implantation à l'international et en Europe	0,50			1,00		Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
CHOI		R3.11 LVB appliquée au commerce 3	0,50	1,00	1,00	0,50	0,50	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.11.1	R3.11.1 LVB appliquée au commerce 3 Allemand						Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.11.2	R3.11.2 LVB appliquée au commerce 3 Espagnol						Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R3.11.3	R3.11.3 LVB appliquée au commerce 3 Italien						Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Total ressources :			10,25	7,75	7,00	9,00	7,25						

TOTAL GENERAL :			18,25	13,75	13,00	15,50	13,75						
-----------------	--	--	-------	-------	-------	-------	-------	--	--	--	--	--	--

Les M3C spécifiques se complètent par le règlement des études 2025/2026 voté par le Conseil de l'IUT.
Le règlement des études spécifie l'ensemble des règles applicables à la mise en œuvre de votre formation et à l'acquisition des connaissances et des compétences pour permettre la validation.
Il sera porté à votre connaissance par la chefferie de département et sera disponible durant toute l'année universitaire sur le site internet de l'IUT.

Mesures spécifiques appliquées en cas d'évènement exceptionnel :
En cas d'évènement exceptionnel ne permettant pas la présence de l'ensemble des étudiants dans les locaux d'enseignement, ou empêchant l'organisation ordinaire des épreuves/évaluations, des modalités adaptées pourront être mises en place tel que le passage au distanciel.

Modalités de prise en compte d'UE validées par ailleurs :
Etude au cas par cas par l'équipe pédagogique animée par le chef de département.

Module SENSE (Se Saisir des ENjeux Environnementaux) : se référer aux M3C générales de B.U.T. Le module SENSE donnera lieu à certification.

IUT :	IUT THIONVILLE YUTZ
Intitulé du B.U.T. :	Techniques de commercialisation
Parcours :	Business International : Achat et Vente (BIAV)

SEMESTRE 4

Nature	Numéro P.N.	Intitulés des UE	ECTS				
UE	UE4.1	UE 4.1 Conduire les actions marketing	6				
UE	UE4.2	UE 4.2 Vendre une offre commerciale	6				
UE	UE4.3	UE 4.3 Communiquer l'offre commerciale	6				
UE	UE4.4	UE 4.4 Formuler une stratégie de commerce à international	6				
UE	UE4.5	UE 4.5 Piloter des opérations à l'international	6				

Nature	Numéro P.N.	Intitulé	coefficients					Nature de(s) épreuve(s)	Nb épreuves	Contrôles différenciés (oui/non) pour éléments transversaux	Conservation		
			UE4.1	UE4.2	UE4.3	UE4.4	UE4.5				Oui/Non	Durée	Note mini
Pôle SAE													
SAE	4.1	S4.01 Evaluation de la performance du projet en déployant les techniques de commercialisation	1,00	1,00	1,00			Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	4.2	S4.BI.02 Pilotage commercial d'une organisation	1,00	1,00	1,00			Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	4.3	S4.BI.03 Développement de l'offre à l'international				3,00	3,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	4.4	STAGE BI	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	4.5	PORTFOLIO : Démarche portfolio S4	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Total SAE :			5,00	5,00	5,00	6,00	6,00						

Pôle Ressources													
Ressource	R4.01	R4.01 Stratégie marketing	3,00					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.02	R4.02 Négociation : rôle du vendeur et de l'acheteur		3,00				Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.03	R4.03 Conception d'une campagne de communication			3,00			Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.04	R4.04 Droit du travail	0,50	0,50				Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.05	R4.05 Anglais appliquée au commerce 4	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.07	R4.07 Expression, communication, culture 4	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.08	R4.08 Projet Personnel Professionnel 4	0,20	0,20	0,10	0,25	0,25	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.BI.09	R4.BI.09 Stratégie achats				1,50		Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.BI.10	R4.BI.10 Techniques du commerce international 1					3,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.BI.11	R4.BI.11 Management interculturel				1,50		Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.BI.12 - AL	R4.BI.12 Marketing interculturel	0,50					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
choix	LANGUE B DU COMMERCE	R4.06 LVB appliquée au commerce 4	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50						
Ressource	R4.6	R4.06.1 LVB appliquée au commerce 4 Allemand						Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.xx	R4.06.2 LVB appliquée au commerce 4 Espagnol						Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R4.xx	R4.06.3 LVB appliquée au commerce 4 Italien						Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Total Ressources :			5,70	5,20	4,60	4,75	4,75						

TOTAL GENERAL :			10,70	10,20	9,60	10,75	10,75						
-----------------	--	--	-------	-------	------	-------	-------	--	--	--	--	--	--

Les M3C spécifiques se complètent par le règlement des études 2025/2026 voté par le Conseil de l'IUT.
Le règlement des études spécifie l'ensemble des règles applicables à la mise en œuvre de votre formation et à l'acquisition des connaissances et des compétences pour permettre la validation.
Il sera porté à votre connaissance par la chefferie de département et sera disponible durant toute l'année universitaire sur le site internet de l'IUT.

Mesures spécifiques appliquées en cas d'événement exceptionnel :
En cas d'événement exceptionnel ne permettant pas la présence de l'ensemble des étudiants dans les locaux d'enseignement, ou empêchant l'organisation ordinaire des épreuves/évaluations, des modalités adaptées pourront être mises en place tel que le passage au distanciel.

Modalités de prise en compte d'UE validées par ailleurs :
Etude au cas par cas par l'équipe pédagogique animée par le chef de département.

Module SENSE (Se Saisir des ENjeux Environnementaux) : se référer aux M3C générales de B.U.T. Le module SENSE donnera lieu à certification.

IUT : IUT THIONVILLE YUTZ

Intitulé du B.U.T. : Techniques de commercialisation

Parcours : Business International : Achat et Vente (BIAV) FORMATION INITIALE

SEMESTRE 5

Nature	Numéro P.N.	Intitulés des UE	ECTS									
UE	UE5.1	UE 5.1 Conduire les actions marketing BIAV FI	8									
UE	UE5.2	UE 5.2 Vendre une offre commerciale BIAV FI	8									
UE	UE5.4	UE 5.4 Formuler une stratégie de commerce à international BIAV FI	7									
UE	UE5.5	UE 5.5 Piloter des opérations à l'international BIAV FI	7									

Nature	Numéro P.N.	Intitulé	coefficients				Nature de(s) épreuve(s)	Nb épreuves	Contrôles différenciés (oui/non) pour éléments transversaux	Conservation		
			UE5.1	UE5.2	UE5.4	UE5.5				Oui/Non	Durée	Note mini
Pôle SAE												
SAE	S5.BI.01	S5.BI.01 Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise	6,00	6,00	6,00	6,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	PORTFOLIO	PORTFOLIO : Démarche portfolio					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	S5.02	S5.02 Initiation à la recherche	2,00	2,00	1,00	1,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Total SAE :			8,00	8,00	7,00	7,00						

Pôle Ressources												
Ressource	R5.01	R5.01 Stratégie d'entreprise 1	3				Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.BI.02	R5.BI.02 Négocier dans des contextes spécifiques 1		3			Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.03	R5.03 Financement et régulation de l'économie	2		1		Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.04	R5.04 Droit des activités commerciales 2	1	1		1	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.05	R5.05 Analyse financière	1	1	1		Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.06	R5.06 Anglais appliqué au commerce 5	0,5	0,5	0,5	0,5	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.08	R5.08 Expression, communication, culture 5	1	1	1	1	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.09	R5.09 Projet Personnel Professionnel 5	0,5	0,5	0,5	0,5	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.BI.10	R5.BI.10 Ressources et culture numériques appliquées au business international, achat et vente			0,5	0,5	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.BI.11	R5.BI.11 Approvisionnements				1,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.BI.12	R5.BI.12 Techniques du commerce international 2				2,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 3	Non	Non		
Ressource	R5.BI.13	R5.BI.13 Droit international			1,00		Ecrit/oral/dossier	Au minimum 4	Non	Non		
Ressource	R5.BI.14	R5.BI.14 Logistique et supply chain				2,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 5	Non	Non		
Ressource	R5.BI.15	R5.BI.15 Marketing achat			0,50	1,50	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 6	Non	Non		
Ressource	R5.BI.16	R5.BI.16 Innovation et adaptation produits				1,00						
Ressource	R5.BI.17	R5.BI.17 Anglais appliqué au Business International			0,50	0,50						
choix	R5.07	R5.07 LVB appliquée au commerce 5	0,5	0,5	0,5	0,5	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 7	Non	Non		
Ressource	R5.07.1	R5.07.1 LVB appliquée au commerce 5 Allemand					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.07.2	R5.07.2 LVB appliquée au commerce 5 Espagnol					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R5.07.3	R5.07.3 LVB appliquée au commerce 5 Italien					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Total Ressources :			9,50	7,50	7,00	12,00						

TOTAL GENERAL :			17,50	15,50	14,00	19,00						
-----------------	--	--	-------	-------	-------	-------	--	--	--	--	--	--

Les M3C spécifiques se complètent par le règlement des études 2025/2026 voté par le Conseil de l'IUT.
Le règlement des études spécifie l'ensemble des règles applicables à la mise en œuvre de votre formation et à l'acquisition des connaissances et des compétences pour permettre la validation.
Il sera porté à votre connaissance par la chefferie de département et sera disponible durant toute l'année universitaire sur le site internet de l'IUT.

Mesures spécifiques appliquées en cas d'événement exceptionnel :
En cas d'événement exceptionnel ne permettant pas la présence de l'ensemble des étudiants dans les locaux d'enseignement, ou empêchant l'organisation ordinaire des épreuves/évaluations, des modalités adaptées pourront être mises en place tel que le passage au distanciel.

Modalités de prise en compte d'UE validées par ailleurs :
Etude au cas par cas par l'équipe pédagogique animée par le chef de département.

Module SENSE (Se Saisir des ENjeux Environnementaux) : se référer aux M3C générales de B.U.T. Le module SENSE donnera lieu à certification.

IUT : IUT THIONVILLE YUTZ

Intitulé du B.U.T. : Techniques de commercialisation

Parcours : Business International : Achat et Vente (BIAV) FORMATION INITIALE

SEMESTRE 6

Nature	Numéro P.N.	Intitulés des UE	ECTS										
UE	UE6.1	UE 6.1 Conduire les actions marketing BIAV FI	5										
UE	UE6.2	UE 6.2 Vendre une offre commerciale BIAV FI	5										
UE	UE6.4	UE 6.4 Formuler une stratégie de commerce à international BIAV FI	10										
UE	UE6.5	UE 6.5 Piloter des opérations à l'international BIAV FI	10										

Nature	Numéro P.N.	Intitulé	coefficients				Nature de(s) épreuve(s)	Nb épreuves	Contrôles différenciés (oui/non) pour éléments transversaux	Conservation		
			UE6.1	UE6.2	UE6.4	UE6.5				Oui/Non	Durée	Note mini
Pôle SAE												
SAE	STAGE.BI	STAGE.BI : Stage - Business international : acaht et vente S6	1,00	1,00	3,00	3,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	PORTFOLIO	PORTFOLIO : Démarche portfolio	2,00	2,00	2,00	2,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	S6.BI.01	S6.BI.01 Gestion des risques financiers et taux de change				1,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
SAE	S6.BI.02	S6.BI.02 Stratégies digitales pour le commerce international			1,00		Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Total SAE :			3,00	3,00	6,00	6,00						

Pôle Ressources												
Ressource	R6.01	R6.01 Stratégie d'entreprise 2	2,00				Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R6.BI.02	R6.BI.02 Négocier dans des contextes spécifiques 2		2,00			Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R6.BI.03	R6.BI.03 Anglais appliqué au business international			2,00	2,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
choix	R6.BI.04	R6.BI.04 LVB appliquée au commerce international			2,00	2,00	Ecrit/oral/dossier	Au minimum 7	Non	Non		
Ressource	R6.BI.04.1	R6.BI.04.1 LVB appliquée au commerce 6 Allemand					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R6.BI.04.2	R6.BI.04.2 LVB appliquée au commerce 6 Espagnol					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Ressource	R6.BI.04.3	R6.BI.04.3 LVB appliquée au commerce 6 Italien					Ecrit/oral/dossier	Au minimum 2	Non	Non		
Total Ressources :			2,00	2,00	4,00	4,00						

TOTAL GENERAL :			5,00	5,00	10,00	10,00						
-----------------	--	--	------	------	-------	-------	--	--	--	--	--	--

Les M3C spécifiques se complètent par le règlement des études 2025/2026 voté par le Conseil de l'IUT.

Le règlement des études spécifie l'ensemble des règles applicables à la mise en œuvre de votre formation et à l'acquisition des connaissances et des compétences pour permettre la validation.

Il sera porté à votre connaissance par la chefferie de département et sera disponible durant toute l'année universitaire sur le site internet de l'IUT.

Mesures spécifiques appliquées en cas d'événement exceptionnel :

En cas d'événement exceptionnel ne permettant pas la présence de l'ensemble des étudiants dans les locaux d'enseignement, ou empêchant l'organisation ordinaire des épreuves/évaluations, des modalités adaptées pourront être mises en place tel que le passage au distanciel.

Modalités de prise en compte d'UE validées par ailleurs :

Etude au cas par cas par l'équipe pédagogique animée par le chef de département.

Module SENSE (Se Saisir des ENjeux Environnementaux) : se référer aux M3C générales de B.U.T. Le module SENSE donnera lieu à certification.