



UNIVERSITÉ
DE LORRAINE

IUT Thionville-Yutz



DUT

DIPLÔME UNIVERSITAIRE
DE TECHNOLOGIE

**TECHNIQUES
DE COMMERCIALISATION**



DUT

DIPLÔME UNIVERSITAIRE
DE TECHNOLOGIE

**TECHNIQUES DE
COMMERCIALISATION**



PRÉSENTATION ET OBJECTIFS

Le DUT Techniques de commercialisation prépare les étudiants à des postes commerciaux dans tous secteurs d'activités et en particulier la banque, la distribution.

La formation vise à doter les étudiants de solides compétences professionnelles et d'une bonne culture générale afin de faciliter leur insertion et leur adaptabilité au monde du travail.

ORGANISATION DE LA FORMATION

L'enseignement comprend des modules de formation qui sont complémentaires :

- ➔ Un socle de connaissances générales en droit, économie, organisation de l'entreprise, psychosociologie des organisations, techniques d'expression, langues, comptabilité.
- ➔ Un socle de connaissances plus spécifiques en communication commerciale, marketing, négociation commerciale, expression et communication, études et recherches commerciales.

DÉBOUCHÉS ET MÉTIERS

La polyvalence de la formation, et la qualité de l'encadrement, garantissent un taux de réussite élevé, offrent les meilleures chances de débouchés professionnels et permettent aux étudiants d'occuper des postes variés tels que :

- Assistant ou chargé d'étude commerciale
- Assistant commercial export
- Responsable des ventes
- Gestionnaire de la relation client
- Chargé de clientèle
- Assistant, conseiller ou Chargé d'étude mercatique
- Assistant communication, Chefs de rayon, Acheteur...

Ces enseignements sont couplés à des stages et à des projets tuteurés qui assurent une solide montée en compétences des étudiants au cours des quatre semestres du DUT.

La validation du diplôme permet d'obtenir **120 crédits européens**

CANDIDATURE

Procédure Post-Bac
www.admission-postbac.fr
Conditions de sélection
Baccalauréat ES, STG, S, L, STI2D

CONTACT

Secrétariat du département Techniques de commercialisation
Tél. : 03 72 74 97 90 • Courriel : iutty-tc-contact@univ-lorraine.fr

